



MERLO
NEWS

Hüllert
Maskin

Information från AB Hüllert Maskin • Vår 2010

***AB Hüllert Maskin
bygger övningsfält!***

sidan 2

***3 års maskinskade-
försäkring på Merlo***

sidan 7



***Olof Bauer
byggde företaget
med Merlo***

sidan 3

Vi växer och satsar!

Jag är så fantastiskt glad att kunna berätta att AB Hüllert Maskin växer, satsar och utvecklas!

Tack vare vår försäljning av Merlo teleskoplastare kan vårt företag satsa på en expansiv utveckling. I år bygger vi utställningshall för våra Merlomaskiner och ett övningsfält för teleskoplastare i anslutning till vår nuvarande anläggning invid E20 i Vara.

Samtidigt utvecklar vi relationen med maskinägarna. Med maskinskadeförsäkring i tre år, serviceavtal, COT-filtrer för hydrauloljan, serviceminne i maskinerna och en kontinuerlig utbyggnad av vårt återförsäljarnät och verkstäder är ambitionen att skapa trygghet för maskinägarna. Att äga en Merlo ska vara bekymmersfritt och innebära god överblick över driftskostnaderna. Vi finns för maskinägarna, och det ska märkas!

Alla våra satsningar genomförs trots att maskinbranschen upplevt en djup lågkonjunktur. Vår strategi är dock långsiktig och vår uppgift är att kunna möta det starkt ökande intresset för Merlo teleskoplastare.

En Merlo är som en egen affärsidé. Den kan göra nästan allt, samtidigt som den är smidig och effektiv för sina uppgifter. Dessutom är modellprogrammet så brett, att det finns teleskoplastarlösningar för snart sagt alla sammanhang. Det ger maskinägarna kostnads effektivitet!

Läs mer om Merlo i detta nummer av Merlo News! Läs till exempel om Åhmans i Köping och Åhmans i Uppsala. Om Olof Bauer i Lund, som har längst Merlo-erfarenhet av alla och som byggt upp hela sitt företag runt teleskoplastarnas mångsidighet. Läs om det trygga och bekymmerslösa maskinägande som vår maskinskadeförsäkring och våra serviceavtal ger och om GTS i Göteborg som har Merlo som ett av sina verktyg för att utveckla effektiva maskinlösningar tillsammans med sina kunder.

Vi önskar Er trevlig läsning!



Nils-Gunnar Burge
Vd, AB Hüllert Maskin



Byggs i år:

Utställningshall och övningsfält



Utställningshall, nya lagerutrymmen och dessutom ett övningsfält för utbildning och provkörning. AB Hüllert Maskin satsar på fortsatt tillväxt för Merlos teleskoplastare i Sverige.

Bygget vid Hüllerts anläggning invid E20 i Vara inleds i vår och till hösten ska de nya lokalerna och övningsfältet stå klart.

Tillbyggnaden sker genom att de nuvarande verkstadslokaler byggs ut mot sydväst, alltså ut mot E20. Det ger totalt 1200 kvm ny lokalyta, varav en del kommer att användas för en ut-

ställningshall där maskiner kommer att vara uppställda och visas inomhus.

Lokalerna ska också användas till utbildning för teleskoplastarförare.

Utanför de nya lokalerna anläggs dessutom ett övningsfält för körträning. 10-12 arbetsstationer ska ge möjlighet att prova på och lära sig maskinerna i olika arbetssituationer.

OP Maskiner ny återförsäljare i söder

Merlos återförsäljarnät i Sverige växer. Senaste tillskottet är OP Maskiner AB i Kristianstad.

Den svenska generalagenten för Merlo, AB Hüllert Maskin i Vara, fortsätter målmedvetet att bygga ut nätet av återförsäljare och verkstäder i landet.

OP Maskiner AB i Kristianstad är den senaste i raden av återförsäljare. Företaget ligger strategiskt rätt med omedelbar närhet till Skånes och Blekinges jordbruksbygder vilket är helt i linje med jordbrukssektorns snabbt ökande intresse för Merlos maskiner.

Modellen Multifarmer innebär att maskinägarna får samma basfunktioner som på en jordbrukstraktor. Samtidigt gör räckvidden att exempelvis balhantering, utfordring, höjd- och lyftjobb finns tillgängliga i samma maskin – som dessutom tar mindre plats än en traktor.

– Merlo hamnar rätt i vårt maskinprogram, säger OP Maskiners vd Sten Persson och trycker på den starka ställning och det servicenät som OP Maskiner har i sydligaste Sverige. Företaget har verkstäder i Kristianstad, Tomelilla, Billeberga och Jordberga utanför Trelleborg. Dessutom har man ungefär 15 servicebilar.

Kontaktuppgifter till OP Maskiner finns på sidan 8.



Jörgen, Olof, Sten, Bengt och Per-Martin från OP Maskiners säljteam. (Bo Bengtsson saknas på bilden.)

MERLO NEWS ges ut av Hüllert Maskin AB, Vara
Besök/leveransadress: Torggatan 56, 534 50 Vara
Postadress: Box 173, 534 23 Vara
Tel: 0512-30 00 30 Fax: 0512-336 40
Ansvarig utgivare: Nils-Gunnar Burge
Redaktionell produktion: Mats o John Thorner, MT Förlag, 0500-43 44 99
Tryck: Affärstryckeriet AB, Falköping

Teleskoplastarna är Bauers affärsidé sedan 22 år



Olof Bauer i Lund är den svenska teleskoplastarägare som har längst erfarenhet av Merlo. Att erfarenheterna är goda talar för sig själv – idag har företaget tio teleskoplastare och nio anställda.

– En teleskoplastares mångsidiga användningsmöjligheter står för en egen affärsidé, det är inget snack om den saken, sammanfattar Olof Bauer och berättar hur hans 22-åriga relation med Merlo har utvecklats.

– Jag är jordbrukare och i slutet av 1980-talet pågick omställningsprogrammen för jordbruket. Men min omställning blev annorlunda än andras efter att jag provade en Merlo teleskoplastare under en jordbruksutställning 1988.

Provkörningen gav mersmak. Räckvidden, smidigheten och fyrhjulsstyrningen gav de besked Olof behövde för en första investering.

– Den var så lätt att köra! Jag tänkte direkt att maskinentreprenad med Merlo kunde komplettera mitt jordbruk. Ett par dagar efter provkörningen hade jag bestämt mig och tog beslutet, säger han.

Den första maskinen var en 9-meters Merlo. Något år senare investerade han i en 11-meters och 1991 köpte Olof Bauer den allra första Merlo Roto som importerades in till Sverige.

Sedan dess har företaget utvecklats och växt successivt till dagens verksamhet med totalt tio teleskoplastare och

nio anställda. Maskinparken omfattar alla storlekar från Merlos Multifarmer upp till Merlo Roto 40.25.

Under alla år är det byggbranschen som efterfrågat maskinerna i störst utsträckning.

– Jag tror ställningsbyggare uppskattar maskintypen allra mest. Risken att köra på och skada ställningsbyggen minimeras då räckvidden gör att man når, utan att behöva köra så nära.

– Fler och fler upptäcker teleskoplastarens fördelar framför andra maskiner, även om det också är så att man fortfarande måste förklara och visa vad maskinen kan göra.

Olof Bauers långa erfarenhet gör också att han vet precis hur han vill använda sina maskiner. Vissa tillbehör designar han själv så att de fungerar optimalt för olika uppgifter och så har företaget en erfarenhetsbaserad policy för uthyrningen...

– Vi hyr bara ut maskiner tillsammans med förare och så tar vi samma timtaxa för alla maskiner, oavsett storlek.

– På det sättet kan vi arbeta mest effektivt. Vi väljer vilka maskiner vi använder för vad och det tjänar både vi och våra kunder på, säger Olof Bauer.

Olof Bauer (överst t.h.) var först i Sverige att satsa på en Merlo. Efter 22 år har han tio teleskoplastare och nio personer arbetar i företaget. Till höger kör Magnus Månsson en 40.25 vid ett ombyggnadsprojekt i Eslöv. I redskapsfästet sitter en container som smidigt hanterar rivningsmaterial. På stora bilden en av Bauers mindre Merlos, en Turbofarmer P38.10.



Åhmans i Upplands Väsby: Byggfirma med teleskoplastare i verktygslådan



"För höjdjobb och med vajerspel är den helt underbar!"

Det säger maskinföraren Göran Lindblad. Med 20 års erfarenhet av teleskoplastare kör han nu en helt ny Merlo Roto 40.25MCSS.

Göran arbetar hos Ingvar Åhmans Bygg AB i Upplands Väsby. Företaget bildades redan på 60-talet och var ursprungligen inriktat på byggnadsverksamhet. Men med tre teleskoplastare "i verktygslådan" är teleskoplastartjänster numera ytterligare en betydande gren av verksamheten. Totalt har företaget 12 anställda, varav två befolkar teleskoplastarna.

Merlon är ny sedan början av 2010 och Göran Lindblad har fått huvudansvaret för

maskinen. Hans långa erfarenhet av teleskoplastare gör att han kan bedöma maskinen kritiskt och konstruktivt – och han är nöjd.

– Med en ny maskin måste man ha lite tid för att bli van vid körrutinerna, säger han och ger alltså omdömet "underbar" om maskinens egenskaper vid arbete på höjden och när den används som kran med vajerspel.

– Den har också fjärrstyrning.

Även det fungerar fantastiskt bra och gör att man kan arbeta mycket exakt. Men jag behöver träna ytterligare, säger han.

Merlons uppgift blir nu att vara en resurs när NCC genomför ett ROT-projekt åt bostadsbolaget Väsbyhem. Ett stort antal hyreshus ska renoveras och maskinen ska svara för materiallogistiken i de trånga bostadsområdena.

– Merlon är som skräddarsydd för så mångsidiga arbetsuppgifter, säger vd:n Jens Åhman.



Åhmans Roto används i ett omfattande ROT-projekt i ett bostadsområde, då den svarar för materiallogistiken. När man använder maskinen som kran är den helt underbar, säger maskinföraren Göran Lindblad.



Åhmans i Köping:

Egen Merlo för jättejobbet i Västerås

När allmännyttans bostadsbolag i Västerås, Bostads AB Mimer, renoverar 657 lägenheter i bostadsområdet Fredriksberg, så spelar en Merlo Roto en av huvudrollerna för att få det omfattande projektet att fungera.

Byggfirman **CG Åhmans Bygg** i Köping AB har tillsammans med två ytterligare företag (Ångström & Mellgren och NVS Installation AB) entreprenaden för de omfattande renoveringarna. Områdets lägenheter får nya badrum, kök, garderober, dörrar och elinstallationer.

Projektet har en budget på 190 miljoner kronor och logistiken och arbetsorganisationen står i fokus för att allting ska fungera.

– Arbetena sker löpande hus för hus och rullar i femveckorsperioder. Varje vecka inleds och fullföljs arbetena i åtta lägenheter och varje individuell lägenhet görs klar på fem veckor, berättar Åhmans vd Carl-Gunnar Åhman, som har en nyckelroll för det praktiska arbetet.

Det betyder att totalt 40 lägenheter är under arbete kontinuerligt och att ca 45 personer arbetar i området.



– Egentligen är vårt företag för litet för ett så här stort projekt. Men tillsammans med våra partners kan vi gemensamt axla ansvar och genomförande, förklarar han.

Arbetena pågår under nästan tre år och ska vara helt klara i slutet av 2011.

Projektets längd och omfattning har gjort att Åhmans investerat i en egen teleskoplastare. Maskinen är Merlos minsta Roto, en 38.16S. Kombinationen av Rotons möjligheter och det smidiga formatet gör att maskinen kan arbeta i det ganska trånga bostadsområdet utan problem.

Merlon med maskinföraren Lasse Johansson vid spakarna kör bort rivningsmaterial och levererar den nya inredningen för inlastning direkt genom husfönstren.

– Maskinen står inte still en minut och allt fungerar jättebra, säger Carl-Gunnar, som även gläder sig åt hur projektet totalt sett har löpt.

– Vårt upplägg har använts som förebild för hur man genomför ett sådant här stort renoveringsprojekt, säger han.

Carl-Gunnar Åhman och hans personal ansvarar för det praktiska arbetet i jätteprojektet, där en Merlo Roto spelar en av huvudrollerna.

Besök Hüllerts på Maskin-expo!

AB Hüllert Maskin och Merlo finns naturligtvis med på årets Maskin-expo 27-29 maj.

Aldrig förr har så mycket nyheter från Merlo visats på Maskinexpo. På plats finns de nya P25.6, P75.9CS, Roto 40.26MCSS och P38.10 (med personkorg).

Hüllerts monter med Merlo-maskinerna finns på samma plats som förra året (Monter U12). Givetvis finns det personal som kan berätta mer om modellerna och om nyheterna från Merlo.

Glöm inte att fråga om den 3-åriga maskinskadeförsäkringen som ingår vid maskinköp!

Kanske vill du också veta mer om utställningshallen och övningsfältet för teleskoplastare som byggs i Vara och blir klart till hösten! Fråga oss!



Enkelt ägande för BIS Mixab med avtal och maskinskadeförsäkring

När Bernt Andersson, maskinansvarig hos BIS Mixab ska sköta företagets sju teleskoplastare är ansvaret ganska bekymmerslöst. Serviceavtalet som tecknats gör nämligen att AB Hüllert Maskin ansvarar för att all service sköts som den ska och att andrahandsvärdet därmed blir det bästa möjliga.

– Jag ska inte behöva bry mig, så enkelt är det!

Bernt gör på detta sätt den bästa och kortast tänkbara sammanfattning av vad han och företaget vill få ut av det serviceavtal man tecknat för sina sju Merlo.

Det som eftersträvas är att maskinerna ska rulla, att de ska underhållas på ett bra sätt och att driftkostnaderna hålls nere. Samtidigt innebär serviceavtalet pluseffekten att andrahandsvärdet blir högre eftersom maskinerna underhålls på bästa sätt.

BIS Mixab har sitt huvudkontor i Uddevalla och är en av de största aktörerna i Sverige när det gäller byggnadsställningar. Ungefär 300 anställda utvecklar lösningar och anpassningar av byggnadsställningar för byggmarknaden, industri och service.

I maskinparken finns 13 teleskoplastare, varav mer än hälften numera är Merlo.

– Det har visat sig att vi kunnat minska vår diesel­förbrukning med mer än hälften när vi gått över till Merlo. Det får stor ekonomisk betydelse för en maskinpark som är i drift minst åtta timmar per dag, berättade BIS Mixabs vd Micael Wetterberg i höstas i samband med en Merlo­leverans. Den maskin som företaget då fick råkade vara den 500:e Merlo som AB Hüllert Maskin importerat till Sverige.



BIS Mixab har tecknat serviceavtal och har därmed ett bekymmersfritt maskininnehav. Bilden är från i höstas då Hüllerts vd Nils-Gunnar Burge lämnar över en "guld Merlo" till BIS Mixabs vd, Micael Wetterberg och maskinansvarige Bernt Andersson.

– Merlomaskinerna är både mindre och smidigare än våra tidigare maskiner, men de når lika långt, sa Wetterberg.

Nu finns alltså förutsättningarna för ytterligare förbättrad kostnadseffektivitet när service- och underhållskostnaderna för maskinerna är kända redan i förväg. BIS Mixab betalar ett fast pris för sitt serviceavtal under tre år. Det gör att företaget får en mycket säker överblick över driftkostnaderna under lång tid.

Degerängens Merlo nåååår långt!

När Degerängens Såg & Hyvleri AB i Piteå hanterar virke och byggmaterial i företagets lagermagasin, då är det Merlos långa räckvidd som skapar förutsättningar för en effektiv lagerhantering.

– Det absolut bästa med våra teleskoplastare är räckvidden som gör det möjligt att stapla virke och material på djupet. Vi når in till tredje stapeln utan att behöva flytta virkespaketen framför, berättar vd:n Per Åman.

I samband med en snörik vinter som den senaste, så har maskinerna också gjort bra nytta i snöröjningen. Diagonalplog och skopa gör tillsammans med räckvidden att snömassorna kunnat hållas undan från Degerängens område.

Två Merlo trafikerar de tre lagermagasinen. Den äldsta, en Merlo P60.6 har hunnit få tio år på nacken, medan företagets P41.7 är ny. Under sommaren, som är högsäsong, går

båda maskinerna under en stor del av dagarna.

– De två maskinerna är, trots det snarlika utseendet helt olika, konstaterar Per Åman.

– P60:n är otroligt stark för sin storlek. Många åkare som kommer hit för första gången har undrat om vi verkligen ska lossa virke med "den lilla maskinen". Men då är det extra kul att ta paketen två och två!

– Den nya maskinen har inte så hög lyftkapacitet, men den är desto snabbare! Både transport och hydraulik är mycket snabbare jämfört med äldre maskiner. Ytterligare en fördel är att de är så otroligt smidiga att köra på vårt område och framför allt inne i magasinen, säger Per Åman.



Per Åman och företagets nya Turbofarmer P41.7.



EN STABIL OCH LÅNGSIKTIG relation med sin maskinleverantör blir allt viktigare för att få ett kostnadseffektivt maskinägande. När relationen med maskinleverantören är bra, fungerar också verksamheten i det egna företaget som bäst.

Ned till på denna sida summerar vi alla de mervärden som AB Hüllert Maskin utvecklar för dem som satsar på en Merlo. Tillsammans med möjligheten att från i höst se och prova Merlo vid vår nya visnings- och övningsanläggning i Vara stärker vi positionen för Merlos teleskopplastare i Sverige.

Ingår i köpet:

3 års maskinskadeförsäkring, serviceminne och COT-teknologi

Ägarna av svenska Merlo teleskopplastare får ett allt enklare maskinägande. AB Hüllert Maskin satsar starkt på att skapa mervärden för sina kunder, som förbättrar driftsäkerheten, höjer intäkterna och gör det möjligt att överblicka kostnaderna för maskinernas drift under lång tid.

En maskin och ett års garanti har varit det normala vid investeringar. Men Merlo och AB Hüllert Maskin går nu några steg längre.

Från i vår omfattar en Merloinvestering flera nyheter. Det är mervärden som gör att maskininvesteringen ger mer för pengarna och att ägande och driftskostnader blir tryggare och enklare att överblicka.

– Från oss som maskinleverantör har vi ambitionen att hjälpa våra kunder att tjäna pengar. Det kan vi göra genom att ge bästa möjliga service, hjälpa våra kunder att överblicka och sänka sina driftskostnader samt att bidra till att deras maskiner på sikt får ett så bra andrahandsvärde som möjligt, sammanfattar AB Hüllert Maskins vd Nils-Gunnar Burge.

Det här är årets nyheter för nya Merlomaskiner:

• Maskinskadeförsäkring

Vid köp av en Merlo teleskopplastare ingår från i vår en treårig maskinskadeförsäkring (tre år eller 4000 timmars drift). Försäkringen gäller under förutsättning att maskinen servas enligt serviceschema och att originaldelar används. För detaljerade villkor, kontakta säljare.

• Serviceminne

Alla maskiner som levereras från i vår har ett inbyggt serviceminne. Serviceminnet är en gsm-baserad kommunikationsbox som automatiskt ringer upp verkstaden och lämnar ett meddelande när det är dags att göra service på maskinen. Funktionen gör att verkstaden påminner ägaren när det är dags för servicen (oavsett om man tecknat serviceavtal, eller inte). På det här sättet behöver ägaren aldrig oroa sig för sin maskinskadeförsäkrings giltighet, eftersom det kommer påminnelser som gör att all service blir utförd. En indirekt effekt av serviceminnets funktion är att maskinernas andrahandsvärde blir högre, eftersom maskiner med komplett genomförda service ger bättre inbytespris. Inte nog med det. Serviceminnet fungerar också som ett stöldskydd, eftersom det kan aktiveras och användas för att spåra upp maskinen om den blir stulen!



• COT-teknologi

AB Hüllert var först i Sverige med att börja standardmontera COT-filtrer på entreprenadmaskiner. Från början var det rotomaskinerna som fick utrustningen, men från 1 maj 2010 utrustas alla Merlo med COT-filtrer i maskinernas hydraulsystem. Det betyder att maskinerna har en avancerad reningsteknik för hydrauloljan som gör att det krävs färre oljebytten. Bättre rening och filtrering av oljan att oljans smörjande egenskaper förbättras och att slitaget i hydraulsystemet minskar, vilket förlänger maskinernas livslängd.

GTS satsar på fyra nya Merlo



“En stabil maskinleverantör ger oss självförtroende”

Gilbert Mellin

Ny och smartare maskinanvändning, samt medvetna val av stabila leverantörer är två grepp som Göteborgs Truckservice GTS AB tagit till under lågkonjunkturen.

Den smartare maskinanvändningen handlar om ökat användande av teleskoplastare. Förändringen har kommit sen både GTS och företagets kunder upptäckt att teleskoplastarna sparar pengar eftersom de är mindre och mycket mer mångsidiga än till exempel mobilkranar och hjullastare.

– Under lågkonjunkturen har vi fört en dialog med våra kunder för att tillsammans finna smartare lösningar, säger Gilbert Mellin och Håkan Hall på GTS.

Ett exempel är hur Merlos Roto-maskiner i många fall kompletterar mobilkranar. Ett annat när Merlos smidiga modeller ersätter betydligt klumpigare hjullastare på byggarbetsplatser.

– Våra kunder säger att de vill ha våra ”gokarts” hellre än hjullastare. Det är Merlo 28.8 de menar...

I linje med detta har GTS förändrat flottan av uthyrningsmaskiner och under kort tid investerat i fyra nya teleskoplastare. Totalt har företaget

nu tolv Merlomaskiner. Vinsten har blivit effektivare maskinanvändning och lägre kostnader för kunderna.

Samtidigt har utvecklingsarbetet på ett naturligt sätt stärkt relationen mellan GTS och AB Hüllert Maskin.

– Vi går mot färre leverantörer och satsar på dem vi bedömer som uthålliga och som kan erbjuda både bra service och en utvecklingsdialog. Det förenklar vår verksamhet och ger oss ökat självförtroende på vår marknad, säger Hall och Mellin.

Idag redovisar de två en stark känsla av medvind. GTS expanderar i Göteborg och bedömningen är att maskinuthyrningen ökar framöver.



GTS AB:s uthyrningschef Thomas Andréasson, vd Håkan Hall, verkstadschef Jan-Erik Leijen och Mellin-gruppens ägare Gilbert Mellin i personkorgen på en av företagets teleskoplastare, en Merlo Roto 45.21.



Thomas Larsson (till vänster) från AB Hüllert Maskin uppvaktar GTS AB:s vd Håkan Hall och uthyrningschef Thomas Andréasson med en teleskoplastarmodell.

FAKTA:

Göteborgs Truckservice GTS AB ingår i Mellingruppen som grundades på 1950-talet. GTS hyr ut truckar och andra maskiner, samt utför tjänster inom lasthantering och åt byggbranschen.

I Mellingruppen ingår även GTS Hyrtruck AB och Lundby Container Service LCS AB, med nybyggd containerdepå i Skandiahallen.

Hüllert
Maskin

Torggatan 56
534 23 VARA

Tel. 0512-30 00 30
Fax 0512-336 40

E-post: info@hullert.se
www.hullert.se

ÅTERFÖRSÄLJARE

SYDSVERIGE.... OP Maskiner AB, 044-20 76 00 / 0417-783 30 / 0410-72 44 20
KALMAR LÄN..... Svenssons Motorverkstad AB, 0480-42 97 40
GOTLAND..... Agro-Maskiner Gotland AB, 0498-27 23 50
BORLÄNGE..... Erling Mikalsen, 0706-41 10 01
SUNDSVALL..... LGL Maskin i Gnarp, 0652- 200 67 / 0703-40 96 62
NORR & VÄSTERBOTTEN..... Repab i Piteå, 0911-145 40, 0705-59 77 30
ÖVRIGA SVERIGE..... Hüllert Maskin AB i Vara, 0512-30 00 30